

Bye Bye Bargeld Hallo Karriere!

Der Markt für bargeldloses Bezahlen wächst: Entdecken Sie spannende Perspektiven bei einem der führenden Payment-Anbieter.

Für unseren Sitz in Frankfurt am Main suchen wir:

Referent Vertriebssteuerung (m/w/d)

Vollzeit, unbefristet

Unternehmen

Als innovativer Zahlungsverkehrs- und Payment-Service-Dienstleister bieten wir ein attraktives Produkt- und Leistungsangebot für den kartengestützten Zahlungsverkehr und darüber hinausgehende Lösungen an. Im Ergebnis der strategischen Neuausrichtung zur VR Payment als DZ BANK-Gruppen-Spezialinstitut nehmen wir die gesamte Marktbearbeitung sowohl auf der Bankenseite als auch mit den Händlerorganisationen wahr. Die Referenzmarktanteile der Volksbanken Raiffeisenbanken in diesem für die genossenschaftliche Gruppe bedeutenden Geschäftsfeld zeigen deutliche Potenziale und begründen den Wachstumskurs unseres Unternehmens.

Kurzbeschreibung

Als Referent Vertriebssteuerung sind Sie für die Vertriebssteuerung inkl. des Datenmanagements und des Vertriebscontrollings verantwortlich.

Ihre Aufgaben

- Mitarbeit an unseren Vertriebsstrukturen, wie z. B. der Kundensegmentierung und der Zuordnung des Produkt- und Leistungsportfolios je Zielgruppe
- Mitarbeit bei der Vertriebsplanung in Abstimmung mit den Führungskräften im Vertrieb
- Aufbereitung der Vertriebszahlen sowie von Benchmarks für die Verkaufssteuerung
- Koordination und Umsetzung von Vertriebskampagnen
- Unterstützung der Aktivitätensteuerung im Vertrieb
- Umsetzung von Werbe- und Vertriebsmaßnahmen
- Aufbau eines CRM- und Datenmanagementsystems
- Koordination und Federführung bei der Planung und Durchführung von Marketingaktionen, Veranstaltungen und Messen
- Mitarbeit in Projekten

Ihre Qualifikationen

Fachlich

- Kaufmännische Ausbildung mit Bank-/ Finanzdienstleistungshintergrund
- Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Tätigkeit
- Umfangreiche Kenntnisse im Bereich des bargeldlosen Zahlungsverkehrs, des Genossenschaftssektors sowie der Händlerorganisation
- Umfassende Kenntnisse im Produktmarketing

Persönlich

- Stark ausgeprägte Organisations- und Koordinationsfähigkeiten sowie Kunden- und Serviceorientierung
- Ausgeprägte konzeptionelle Fähigkeiten
- Selbstständige, eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

Sie sind in einer Festanstellung und erhalten eine attraktive Vergütung, interessante Sozialleistungen sowie flexible Arbeitszeiten.

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: bewerbung@cardprocess.de

Für telefonische Anfragen wenden Sie sich bitte an:
Herrn Philipp Petermann, Telefon: 0721 12 09-6629